

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Przedstawiciel Farmaceutyczny



OPIS KANDYDATA:

- 15-letnie doświadczenie handlowe w branży farmaceutycznej
- Umiejętność nawiązywania współpracy z sieciami aptek
- Doświadczenie we wprowadzaniu nowych produktów na rynek
- Umiejętność utrzymywania odpowiednich relacji z partnerami biznesowymi
- Doświadczenie w realizacji planów sprzedażowych
- Umiejętność dostosowania oferty do potrzeb klientów

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Negocjacji handlowych
- Sprzedaży produktów farmaceutycznych
- Organizacji spotkań handlowych

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Akademia Górniczo-Hutnicza im. Stanisława Staszica w Krakowie – kierunek: Zarządzanie i inżynieria produkcji – tytuł: inż.
- Ove Arup & Partners International Ltd Sp. z o.o – Negocjacje Handlowe

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

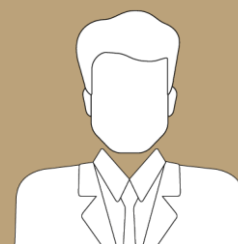
- Język niemiecki A1

LATA DOŚWIADCZENIA: 15

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: od zaraz

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
8 000 PLN



UoP



Małopolskie

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż
Branża farmaceutyczna
Sieci apteczne

SYSTEMY:

Ms Office