

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Koordynator ds. sprzedaży (branża spożywcza)



OPIS KANDYDATA:

- Ponad 20-letnie doświadczenie na stanowiskach handlowych w branży spożywczej
- Umiejętność zarządzania pracą i określania celów sprzedaży przedstawicieli handlowych
- Doświadczenie w rozwoju sprzedaży na terenie całego kraju (kanał dystrybucji TT)
- Umiejętność tworzenia systemu raportowania i wynagradzania pracowników
- Doświadczenie w nadzorowaniu i kontrolowaniu budżetu sprzedaży
- Umiejętność współtworzenia koncepcji nowych produktów oraz efektywne wprowadzanie ich na rynek

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Organizowaniu akcji promocyjnych
- Współpracy z lokalnymi dystrybutorami, lokalnymi sieciami oraz klientami kluczowymi
- Analizie i kontroli danych sprzedażowych
- Negocjacjach handlowych

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Politechnika Śląska w Katowicach – Wydział Inżynierii Materiałowej
- Europejski Instytut Psychologii Biznesu – Trening umiejętności menedżerskich
- Europejski Instytut Psychologii Biznesu – Rekrutacja i selekcja pracowników
- Europejski Instytut Psychologii Biznesu – Trening automotywacji i motywowania innych
- GB Resources Polska – Zarządzanie projektem
- Unilever S.A. – Financial Awareness (ABC finansów)
- Unilever S.A. - Enterprise profitability simulation
- Ośrodek Szkolenia Handlowców – Coaching umiejętności handlowych
- URSA Jacek Wolski – Microsoft Excel 97 – zaawansowany
- Ośrodek Szkolenia Handlowców – Zaawansowane negocjacje handlowe
- Yes – Consensus – Zarządzanie czasem
- GB Resources Group – Umiejętność prowadzenia efektywnych negocjacji

LATA DOŚWIADCZENIA: 25

LOKALIZACJA: Katowice

DOSTĘPNOŚĆ: od zaraz

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
10 000 PLN



UoP



Śląskie

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie sprzedażą
Branża spożywcza
Kanał tradycyjny

SYSTEMY:

Ms Office