

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

## Menadżer ds. Sprzedaży

### OPIS KANDYDATA:

- Ponad 25-letnie doświadczenie w branży handlowej
- Doświadczenie we wprowadzaniu nowych produktów na rynek
- Umiejętności realizacji polityki sprzedażowej
- Doświadczenie w nawiązywaniu współpracy z centralami sieci handlowych
- Umiejętność rozwoju rynku i kanałów sprzedaży
- Doświadczenie w zarządzaniu budżetem

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Monitorowaniu i analizie danych rynkowych
- Negocjowaniu warunków handlowych
- Zarządzaniu podległym zespołem
- Kontrolowaniu wskaźników biznesowych (KPI)

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Akademia Górniczo-Hutnicza w Krakowie – Wydział Inżynierii Materiałowej i Ceramiki – kierunek: Ceramika Wysokotemperaturowa
- Szkolenie „Nowoczesne Techniki Sprzedaży” 2017 360 Smart Business
- Szkolenie „Efektywne Metody Pozyskiwania Klientów” 2018 360 Smart Business
- Szkolenie „Integracja zespołu” 2012 J&J Chudzikowie
- Szkolenie „Systemy cenowo-rabatowe” 2010 AKADEMIA MENADŻERA
- Szkolenie „Skuteczny negocjator” 2009 NOWE MOTYWACJE
- Szkolenie „Synergia i porozumienie” 2009 RÓŻALSK

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

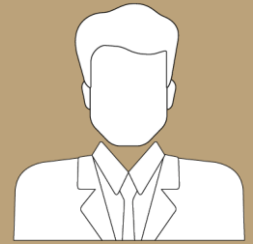
- Język angielski B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 27

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: od zaraz

TRYB PRACY: do ustalenia



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./netto  
12 000 PLN



UoP



Małopolskie

### SPECJALIZACJE:

Sprzedaż  
Sieci handlowe  
Zarządzanie projektem

### SYSTEMY:

Ms Office  
SAP  
TETA  
OPTIMA  
MAC OS X