

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Key Account Manager (branża przemysłowa)

OPIS KANDYDATA:

- 14 – letnie doświadczenie w sprzedaży
- Umiejętność opracowywania i realizowania planów sprzedażowych
- Doświadczenie w motywowaniu oraz mentoringu współpracowników
- Umiejętność rozpoznawania potrzeb klientów
- Doświadczenie w budowaniu długotrwałych relacji z klientami
- Umiejętność zarządzania szeroką gamą rynków

Pani posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Rozwoju świadomości marki
- Prowadzeniu dokumentacji, związanej ze strategią biznesową
- Poszukiwaniu i nabywaniu produktów (krajowych oraz zagranicznych)
- Zwiększaniu efektywności procesu sprzedaży (minimalizacja ponoszonych kosztów)

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Akademia Górniczo – Hutnicza - Engineering Management
- Goethe Institute – kurs języka niemieckiego – certyfikat
- Business and customer's – oriented relationships
- Time Management
- Effective communication
- Excel (advanced)
- Finances for „Non-Financiers”

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

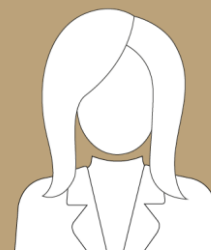
- Język angielski – C1/C2
- Język niemiecki – B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 14

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Mobilna



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
16 000 PLN



UoP



Małopolskie

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż
Przemysł
Sprzęty próżniowe
Język niemiecki

SYSTEMY:

Ms Office