

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

## Specjalista ds. sprzedaży eksportowej



### OPIS KANDYDATA:

- Doświadczenie w obsłudze klientów zagranicznych w sektorze B2B
- Umiejętność nawiązywania długoterminowych relacji biznesowych z klientami
- Doświadczenie w monitorowaniu działań konkurencji
- Umiejętność poszukiwania i pozyskiwania nowych klientów

Pani posiada doświadczenie w:

- Komunikacji mailowej i telefonicznej z klientami
- Tworzeniu ofert handlowych
- Negocjowaniu i domykaniu transakcji
- Wykonywaniu prostych działań marketingowych (kampanie mailingowe, tworzenie treści na firmowe media społecznościowe)

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Wyższa Szkoła Europejska im. Ks. Józefa Tischnera w Krakowie – Skandynawistyka – studia filologiczno-biznesowe z językiem norweskim

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

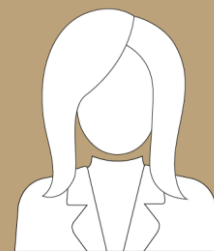
- Język angielski – C1
- Język norweski – B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 2

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Stacjonarna



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./brutto  
8 000 PLN



UZ / B2B



Małopolskie

### SPECJALIZACJE:

Eksport  
Obsługa klienta B2B  
Język norweski

### SYSTEMY:

Ms Office  
LinkedIn Sales Navigator  
Comarch ERP Optima