

Poznaj nasz schemat działania:

hr

01

Wysyłamy Blind CV wybranego Kandydata (CV bez danych osobowych).

02

Podpisz z nami umowę, jeśli jesteś zainteresowany Kandydatem – bezkosztowe i niezobowiązujące.

03

Wysyłamy pełne CV Kandydata oraz organizujemy spotkania – bezkosztowe.

4a

Kandydat spełnia Twoje oczekiwania i chcesz go zatrudnić? Po zatrudnieniu płacisz nam 1-krotność miesięcznego wynagrodzenia Kandydata.

4b

Kandydat nie wzbudził Twojego zainteresowania? Możesz zlecić nam standardową rekrutację.

KONTAKT:

Anna Porębska

Sales Manager

mobile:

+48 668 898 081

e-mail:

anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Doradca techniczno-handlowy

OPIS KANDYDATA:

- Ponad 10-letnie doświadczenie zawodowe w sprzedaży narzędzi skrawających
- Umiejętność prowadzenia negocjacji handlowych
- Doświadczenie w zarządzaniu podległym zespołem
- Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:
 - Pozyskiwaniu nowych klientów
 - Prowadzeniu szkoleń i prezentacji
 - Optymalizacji procesów obróbczych

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Politechnika Rzeszowska – Mechanika i budowa maszyn – tytuł mgr inż.
- Politechnika Rzeszowska – Mechanika i budowa maszyn – tytuł lic.
- Politechnika Rzeszowska – Zarządzanie i inżynieria produkcji – tytuł lic.

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

- Język angielski B2
- Język niemiecki A2

LATA DOŚWIADCZENIA: 10

LOKALIZACJA: Głogów Małopolski

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Hybrydowa



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
15 000 PLN



UoP



Podkarpackie

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż
Doradztwo techniczne
Narzędzia skrawające

SYSTEMY:

Catia, NX
Sales Force
Comarch XL