

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Dyrektor ds. Sprzedaży



OPIS KANDYDATA:

- 14 lat doświadczenia zawodowego w zarządzaniu sprzedażą
- Współpraca z zarządem Firmy oraz innymi działami
- Negocjowanie kontraktów i umów handlowych
- Budowanie i utrzymywanie relacji z kluczowymi klientami
- Ustalanie cen sprzedaży
- Tworzenie polityki rabatowej
- Optymalizowanie i automatyzacja procesów
- Zarządzanie zbudowanym zespołem
- Reprezentowanie Przedsiębiorstwa
- Wykształcenie:
Wyższa Szkoła Humanistyczno - Ekonomiczna,
kierunek: Pedagogika; studia magisterskie

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Szkoła Główna Handlowa w Warszawie;
kierunek: Zarządzanie; studia menadżerskie, podyplomowe
- Kujawska Szkoła Wyższa; kierunek: Zarządzanie oświatą; studia podyplomowe
- Certyfikaty:
 - Lean management
 - Akademia managera
 - Excel experience

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

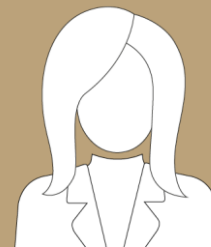
- Język angielski – Poziom C1

LATA DOŚWIADCZENIA: 24 lata

LOKALIZACJA PRACY: Warszawa, woj. mazowieckie

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo, zdalnie



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
12000-15000 PLN



Umowa o pracę



Warszawa

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż

SYSTEMY:

Microsoft Office
CRM
JIRA