

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 939  
e-mail:  
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

# Key Account Manager FMCG

## OPIS KANDYDATA:

- 10 lat doświadczenia zawodowego w zarządzaniu sprzedażą w branży FMCG
- Zarządzanie zespołem od 6 do 9 osób
- Tworzenie strategii przejęcia nowego produktu
- Rozwijanie kanałów sprzedaży ontrade i offtrade
- Prowadzenie negocjacji
- Współpraca z dużymi ogólnopolskimi sieciami handlowymi
- Współpraca z regionalnymi sieciami handlowymi
- Wykształcenie:  
Uniwersytet Łódzki; Wydział Prawa i Administracji;  
kierunek: Administracja; studia magisterskie

## POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Znajomość narzędzia Joint Business Plan

## ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

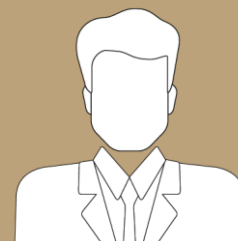
- Język angielski: poziom B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 25 lat

LOKALIZACJA PRACY: Warszawa, Łódź

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo, zdalnie



## OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./brutto  
18000 PLN



Umowa o pracę



Ożarów Mazowiecki

## SPECJALIZACJE:

Zarządzanie  
sprzedażą FMCG

## SYSTEMY:

Microsoft Office  
SAP