

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Dyrektor ds. Sprzedaży



OPIS KANDYDATA:

- 8 lat doświadczenia zawodowego w zarządzaniu obszarem Call Center
- Optymalizacja procesów i tworzenie KPI
- Zbudowanie ścieżki komunikacji z Klientem
- Zarządzanie, planowanie i kontrolowanie 12 rynków sprzedaży w całej Polsce
- Otwarcie 10 rynków sprzedaży, wdrożenie nowych kampanii sprzedażowych
- Nadzorowanie budżetu przychodowego i kosztowego Spółek
- Stworzenie wewnętrznych zasad współpracy, wynagradzania i rozwoju zespołu
- Reprezentowanie obszaru
- Wykształcenie:
Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego;
kierunek: Ekonomia; studia magisterskie

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet SWPS: Skuteczna Windykacja w Praktyce; studia podyplomowe
- Prawo jazdy – kategoria B

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

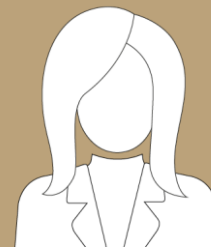
- Język angielski – Poziom B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 19 lat

LOKALIZACJA PRACY: Warszawa i okolice

DOSTĘPNOŚĆ: Od zaraz

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
15000-20000 PLN



UoP/B2B



Warszawa

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie
zespołem sprzedaży

SYSTEMY:

Microsoft Office