

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Sales Manager IT



OPIS KANDYDATA:

- 19 lat doświadczenia zawodowego w sprzedaży oraz zarządzaniu wizerunkiem Marki
- Prowadzenie sprzedaży B2B - IT, software (SaaS, on-premise, cloud)
- Tworzenie planów sprzedażowych oraz nadzorowanie ich wdrażania
- Zarządzanie Działem Sprzedaży oraz Działem Obsługi Klienta
- Rozwijanie kanałów sprzedaży na polskim rynku i wprowadzanie produktów na rynek międzynarodowy
- Współpraca z kluczowymi klientami
- Wykształcenie:
Uniwersytet Łódzki; Wydział Ekonomii i Socjologii;
kierunek: Socjologia; studia magisterskie

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet Warszawski; Wydział Zarządzania; Podyplomowe Studia Menadżerskie dla twórców, artystów i animatorów kultury
- Warszawska Szkoła Ekonomiczna; Studia Podyplomowe; Zarządzanie i Marketing
- Ukończone kursy i szkolenia
 - Financial management of the Structural Funds
 - W zakresie sprzedaży i negocjacji
 - W zakresie PR

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

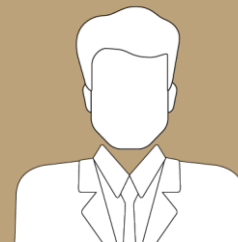
- Język angielski – Poziom C1

LATA DOŚWIADCZENIA: 19 lat

LOKALIZACJA PRACY: Małopolska, Śląsk,
Pomorze, Wielkopolska, Podlasie

DOSTĘPNOŚĆ: Od zaraz

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo, zdalnie



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
17000-25000 PLN



B2B



Warszawa

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż produktów IT

SYSTEMY:

Microsoft Office
CRM
Google Ads
Facebook Ads
CMS
Optima