

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Business Development Manager



OPIS KANDYDATA:

- 23 lata doświadczenia zawodowego w sprzedaży usług telekomunikacyjnych
- Koordynowanie pracą zespołu do 20 osób
- Budowanie planów sprzedażowych i ich realizacja
- Negocjowanie warunków umów z kontrahentami
- Analiza ryzyka finansowego i rentowności działań
- Monitorowanie rynku pod kątem konkurencji
- Wykształcenie:
Wyższa Szkoła Menadżerska w Warszawie;
kierunek: Zarządzanie Przedsiębiorstwem

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Ukończone kursy:
 - z zakresu zarządzania zespołem
 - z zakresu negocjacji
 - Elementy technik sprzedaży
- Prawo jazdy: kategoria B

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

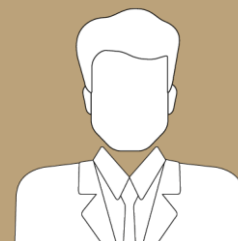
- Język angielski – Poziom A2

LATA DOŚWIADCZENIA: 23 lata

LOKALIZACJA PRACY: Warszawa i okolice
możliwość relokacji

DOSTĘPNOŚĆ: od zaraz

TRYB PRACY: Stacjonarnie, hybrydowo, zdalnie



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
10000 PLN



Umowa o pracę



Warszawa

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie sprzedażą

SYSTEMY:

Microsoft Office
CRM