

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Grażyna Pogan
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 939
e-mail:
grazyna.pogan@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Dyrektor Handlowy

OPIS KANDYDATA:

- 14 lat doświadczenia zawodowego w zarządzaniu zespołami sprzedaży – branża farmaceutyczna
- Budowanie i wdrażanie strategii sprzedażowej
- Tworzenie polityki cenowej
- Zarządzanie portfelem produktów
- Wprowadzenie nowych produktów na rynek
- Przygotowywanie rachunku zysków i strat (P&L)
- Odpowiedzialność za łańcuch dostaw i procesy logistyczne
- Monitoring i analiza działań konkurencji
- Wykształcenie: Akademia Wychowania Fizycznego w Poznaniu

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu – Podyplomowe Studia Uzupelniające: Zarządzanie i Marketing
- Ukończone szkolenie z zakresu managementu
- Prawo jazdy – kategoria B

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

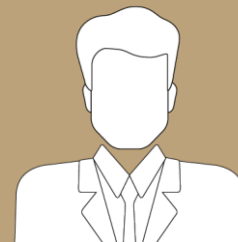
- Język angielski – Poziom B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 14 lat

LOKALIZACJA: możliwość relokacji:
na terenie całej Polski
(na czas tygodnia pracy)

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: stacjonarnie lub hybrydowo



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
25000 PLN



Umowa o pracę



Poznań

SPECJALIZACJE:

Sprzedaż

SYSTEMY:

CRM
VIVA
Farma Prom
Navicon
Sagra