

Kandydat z głową



Koordinator Sprzedaży

Projekt rekrutacyjny:

044

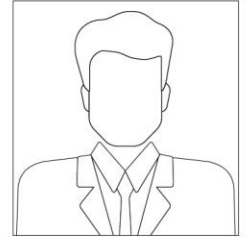
Numer kandydata:

33 lata

Kraków

Wiek:

Miejsce zamieszkania:



4-letnie doświadczenie na stanowiskach sprzedażowych

Doświadczenie:

Kandydat posiada 2,5-letnie doświadczenie w sprzedaży oprogramowania z branży security. Dodatkowo ma doświadczenie w pracy na stanowisku Analityka w dziale IT. Kandydat aktualnie zajmuje się projektami sprzedażowymi na rynek europejski. Od 7 lat w codziennej pracy posługuje się językiem angielskim. Obecnie pracuje na stanowisku Specjalisty ds. wsparcia sprzedaży i zarządzania projektami w branży transportowej.

Do obowiązków Kandydata należy m.in.:

- zarządzanie międzynarodowymi projektami sprzedażowymi
- koordynowanie współpracy interesariuszy na wielu szczeblach
- opracowywanie kompleksowych rozwiązań dla klientów
- przygotowywanie prezentacji i materiałów informacyjnych dotyczących specjalistycznych usług transportowych
- aktywny udział w procesie udoskonalania pozyskiwania klientów
- przygotowywanie ofert cenowych

Wykształcenie:

- ➔ **Uniwersytet Rolniczy**
- studia magisterskie
Ekonomia
- ➔ **Uniwersytet Rolniczy**
- studia licencjackie
Zarządzanie



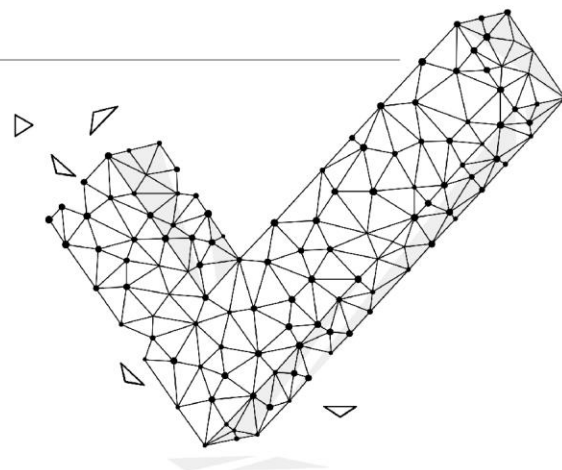
Umiejętności i kwalifikacje:

Kandydat posługuje się językiem angielskim na poziomie zaawansowanym (C1).

Pan posiada zaawansowaną znajomość obsługi programu SAP CA.
Wykazuje się bardzo dobrą znajomością Pakietu Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint, Access, Outlook) oraz Microsoft Dynamics AX.

Ma także doświadczenie w obsłudze następujących programów i rozwiązań:
Salesforce/OLM, WordPress oraz Siebel CRM.

Kursy i Szkolenia:



Kontakt: Grażyna Pogan

Area Sales Manager

m: +48 668 898 939

e-mail: grazyna.pogan@aterima.hr