

# Kandydat z głową



Koordinator Sprzedaży

Projekt rekrutacyjny:

045

Numer kandydata:

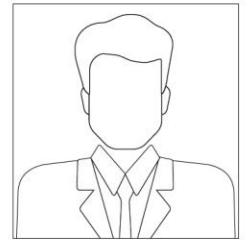
36 lat

Kraków

Wiek:

Miejsce zamieszkania:

10-letnie doświadczenie w sprzedaży w branży security



## Doświadczenie:

Kandydat posiada 16 lat doświadczenia na stanowiskach handlowych, w tym 10 lat w branży security oraz 5 lat w sprzedaży produktów ubezpieczeniowych.

Na przestrzeni czasu obejmował takie stanowiska jak Przedstawiciel Handlowy, Koordynator Sprzedaży i obecnie Firmowy Przedstawiciel Handlowy w jednej z firm z branży ochroniarskiej. Do jego obowiązków należało m.in.:

- obsługa klienta sieciowego oraz klienta VIP
- współpraca z klientem detalicznym (firmy, osoby fizyczne)
- renegotjacja warunków umów klientów
- organizacja dnia pracy asystentów (3 – 7 współpracowników)
- rekrutacja nowych pracowników
- pozyskiwanie klientów B2B
- pozyskiwanie nowych klientów indywidualnych
- budowanie dobrych relacji z klientem w wyznaczonym obszarze
- aktywna sprzedaż produktów

## Wykształcenie:

- ➔ **Uniwersytet Ekonomiczny w Krakowie**  
- studia licencjackie  
Finanse i rachunkowość



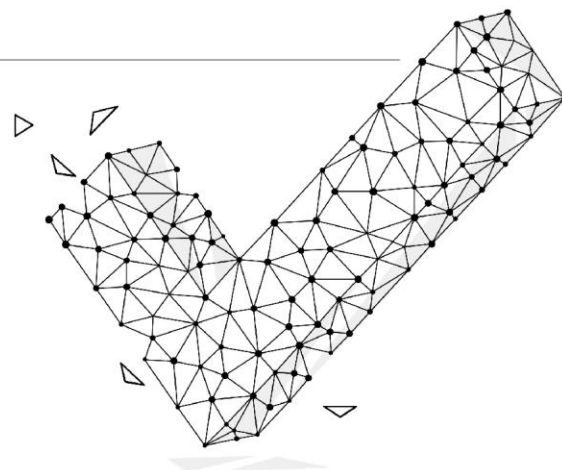
---

**Umiejętności i kwalifikacje:**

Kandydat posługuje się językiem angielskim na poziomie zaawansowanym (B2/C1). Na co dzień współpracuje z klientami anglojęzycznymi którzy otwierają w Polsce nowe oddziały.

Cechuje go bardzo dobra znajomość pakietu Microsoft Office.

---

**Kursy i Szkolenia:****Kontakt: Grażyna Pogan**

Area Sales Manager

m: +48 668 898 939

e-mail: [grazyna.pogan@aterima.hr](mailto:grazyna.pogan@aterima.hr)